

## Insight from Inside

*“Je kunt niet meer worden dan jezelf, maar je kunt wel meer jezelf worden”.*

Insight from Inside,  
voor sprankelend inzicht van binnenuit in...  
Commerciële Ontwikkeling, Creatief Denken, Team  
Ontwikkeling, Persoonlijke Kracht en Souplesse.

Robert Schulte; trainer, coach & spreker.



## CURRICULUM VITAE

### Persoonsgegevens

Naam	Robert M. Schulte
Geboortedatum	10 november 1961 te Zwolle
Nationaliteit	NL
Gezinssamenstelling	Gehuwd, 3 kinderen
Adres	De Pas 38, 5397 AB Lith
Telefoon	(06) 531 520 10
E-mail	schulte@ifromi.nl
Website	<a href="http://www.meerjezelfworden.nl">www.meerjezelfworden.nl</a>

### Opleidingsgegevens

HBO	Afgeronde HEAO-ce opleiding te Zwolle, 1980-1984
Post HBO	NIMA-C, SRM, diploma in 1988
Cursussen	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Leergang Interventiekunde, Van Veen &amp; Partners, 1998</li> <li>- Birkman independent consultant, 1997</li> <li>- RET Basic en Advanced, Schouten &amp; Nelissen, 2001</li> <li>- NLP Practitioner, IEP Nijmegen, 2007</li> </ul>
Vakverenigingen	Gecertificeerd coach, Nederlandse Orde van Beroepscoaches (Nobco) Aangesloten bij Nederlandse Orde van Beroepstrainers (Nobtra) Lid Nederlands Instituut voor Marketing (Nima)

### Ervaringsgegevens

Trainer & coach sinds	1994, 17 jaar
<b>Periode</b>	<b>Werkgever(s) en functie(s)</b>
Vanaf 2008	Zelfstandig trainer & coach. Oprichter van Insight from Inside
2004 – 2007	Schouten & Nelissen, directeur Commercie & Klantgerichtheid
1999 – 2004	Schouten & Nelissen, trainer/adviseur
1998 – 1999	Interim Sales Manager bij Van Veen & Partners te Den Bosch
1997 – 1998	Trainer/adviseur bij Vergouwen Overduin te Badhoevedorp
1994 – 1997	Trainer/adviseur bij Boertien en Partners te Naarden
1985 – 1994	Marketeer (van marketing services medewerker tot marketing manager) bij regionale dagbladuitgever De Gelderlander en Brabants Dagblad.

## Specialisatie

<p>Vakinhoudelijk</p>	<p>Ik train, coach en spreek met veel ervaring in:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Creatief denken en brainstormen,</li> <li>• Ondernemerschap, lef en dienstbaarheid,</li> <li>• Commerciële ontwikkeling,</li> <li>• Ontwikkeling van klantgerichtheid,</li> <li>• Acquisitie en account management,</li> <li>• Sales management en sales coaching,</li> <li>• Presentatietechniek,</li> <li>• Adviesvaardigheden,</li> <li>• Onderhandelen en beïnvloeden,</li> <li>• Teamontwikkeling, teamcoaching,</li> <li>• Persoonlijke kracht en souplesse en</li> <li>• NLP.</li> </ul> <p>In zowel de Engelse als de Nederlandse taal.</p> <p>Ik ben sinds 1998 onafhankelijk Birkman® consultant.  <i>De Birkman® methode is een persoonlijkheidsanalyse instrument dat helpt om het persoonlijke, team en organisatie functioneren te optimaliseren. Zie ook de website <a href="http://www.birkman.com">www.birkman.com</a>, van Birkman International te Houston, USA.</i></p>
<p>Referenties</p>	<p>Mijn klanten:  Microsoft, Pulse Business Solutions, H.J. Heinz, Staalbankiers, Mobycon, Elho International, Mazars accountants, Hager, Dedicon, APG Investments, Brand Loyalty, Nutricia, Ohra, Axtension, ROC Lelystad, Saxion Hogescholen, provincie Overijssel, Brink groep, Thebunkeronline.tv, vdBJ communicatiegroep, de Alliantie, F-Mex, provincie Friesland, Mesos.</p> <p>Freelance trainer voor Schouten &amp; Nelissen.</p>

## Karakteristieken/Competenties

Ik inspireer mensen en heb een sprankelende stijl. Ik bouw aan het onderling vertrouwen en richt me op doorbraak in gedrag en gewoontes. Ik ben, enthousiast, energiek, doelgericht, uitdagend, open, direct, optimistisch, creatief en ik heb humor en flair.

Mijn grootste passie naast mijn werk is acteren. Alles uit de kast halen om doorleefd te spelen. Ik houd van hardlopen en fotograferen en ik spreek luisterboeken in voor blinden en slechtzienden.

## Overig

Ik ben mede auteur van het in 2002 verschenen boek "**Echte account managers golfen niet**", een praktijkboek over het veelzijdige vak van account management, uitgegeven bij uitgeverij Thema.